

# Teamleitung (m/w/d) Sales & Ausstellermanagement Internationale Luft- und Raumfahrt ausstellung: ILA Berlin

ab sofort; unbefristet;  
39,0 Wochenstunden / Gleitzeit

## DEINE AUFGABEN

Du verstehst Dich als Teamplayer mit einer Gastgeber-Mentalität? Du hast die Fähigkeit, die für die ILA relevanten Technologiefelder und Branchen - insbesondere Civil Aviation, Military & Support, Space, Advanced Air Mobility, Supplier - zu erschließen? Darüber hinaus brennst Du für das Eventgeschäft und widmest Dich voller Leidenschaft und Ergebnisorientierung der Herausforderung, neue Produkte und Lösungen zur strategischen Weiterentwicklung der ILA im Markt zu platzieren. Du hast Lust, mit Deinem Unternehmergeist und Deinem Handeln einen wesentlichen Teil zum Erfolg der Messe Berlin beizutragen?

### Dann werde Teil unseres Teams!

Als agile und methodenstarke Führungskraft (m/w/d) eines internationalen Teams widmest Du Dich insbesondere folgenden Aufgaben:

- Fachliche und disziplinarische Führung des ILA Projektteams Sales & Ausstellermanagement bestehend aus vier Mitarbeitenden
- Verantwortung des Vertriebs und des Ausstellermanagements einschließlich eigenständiger Akquiseaufgaben
- Key Account Management wie z.B. für Airbus und BDLI-Aussteller
- Kostenkontrolle, Sales-Reportingsystem sowie Sicherstellung des Projektzeitplans
- Entwicklung und Steuerung von innovativen Konzepten im Bereich Sales & Ausstelleransprache, besonders in Hinblick einer Steigerung der internationalen Beteiligungen
- Marktbeobachtung und Konkurrenzanalyse
- Vertragsmanagement inkl. Steuerung von Dienstleistern und Partnern
- Koordination und Organisation aller administrativen und organisatorischer Anforderungen im Rahmen des Ausstellermanagement inkl. Hallenaufplanung
- Weiterentwicklung der (digitalen) Arbeitsprozesse in Zusammenarbeit mit relevanten Schnittstellen

## DEINE QUALIFIKATIONEN

### Fachliche Voraussetzungen:

- Abgeschlossenes Studium mit wirtschaftswissenschaftlichem, oder Kommunikationsschwerpunkt, in Marketing oder Vertrieb (oder kaufmännische Ausbildung und durch langjährige relevante Berufserfahrung erworbene vergleichbare Kenntnisse)
- Mindestens drei- bis fünfjährige Berufserfahrung im Messegeschäft, insbesondere sehr gute Kenntnisse und Erfahrungen sowie nachweisliche Methodenkompetenz im Projektmanagement und Vertrieb/Sales
- Stark ausgeprägtes analytisches und konzeptionelles Denkvermögen sowie eloquente Ausdrucksweise
- Verhandlungssicheres Englisch und Deutsch in Wort und Schrift
- Sehr gute PC-Kenntnisse (MS-Office, gerne auch SAP CRM, ERP & BI)

### Persönliche Voraussetzungen:

- Ergebnisorientierte Arbeitsweise verbunden mit einer Hands-on-Mentalität
- Bereitschaft, sich in neue Rechtsgebiete einzuarbeiten
- Reflektionsfähigkeit sowie Neugier
- Offenheit gegenüber Veränderungen und Affinität für digitale und innovative Lösungen
- Fähigkeit zu strukturiertem und analytischem Denken
- Professionelle Kommunikationsfähigkeiten auf allen Ebenen
- Interkulturelle Kompetenz und Diversity-Verständnis

## UNSER ANGEBOT

Neben einzigartigen Einblicken in das internationale Veranstaltungs- und Messegeschäft mit unterschiedlichsten Branchenschwerpunkten, Medizin, Tourismus, Agrarwirtschaft, Mobility, Lebensmittelindustrie und den neuesten Technologien, erwartet Dich:



Individuelle Onboardings



Diverses Kollegium



Mobile Office



BVG-Firmenticket-Zuschuss



Vergünstigtes Mittagessen



Förderung/Weiterbildung



Kostenfreier Zugang  
hauseigenen Veranstaltungen



Gesundheitsmanagement &  
Vorsorge



TVÖD + übertarifliche  
Flexibilitätszulage



Altersvorsorge



Workation

## INTERESSIERT?

Wenn Du interessiert bist und Dich in dem beschriebenen Profil wiedererkennst, freuen wir uns auf Deine Bewerbung, um am Erfolg unseres Unternehmens mitzuarbeiten.

**Wir freuen uns auf Deine Bewerbung unter dem Kennwort MB058-2023 an [jobs@messe-berlin.de](mailto:jobs@messe-berlin.de).**

Bewerbungen geeigneter Schwerbehinderter und Gleichgestellter im Sinne des §2 Abs.3 des Sozialgesetzbuches IX sind erwünscht.



## DIE MESSE BERLIN

Die Messe Berlin zählt mit ihren Tochtergesellschaften und Beteiligungen aufgrund ihrer nationalen und internationalen Aktivitäten in den Bereichen Messen, Ausstellungen und Kongresse zu den weltweit führenden Unternehmen der Branche. Sie lebt vom Erfolg ihrer Veranstaltungen und dem Engagement ihrer Mitarbeitenden für die Zufriedenheit ihrer Kunden aus aller Welt.

Wir suchen Impulsgebende mit Gastgeber-Mentalität, die unsere Unternehmenswerte teilen. Dabei fördern wir ein Arbeitsumfeld der Chancengleichheit und gegenseitigem Respekt. Unterschiedliche Perspektiven und Erfahrungen unserer Mitarbeitenden sind Garanten für Kreativität, Innovation und Erfolg unserer internationalen Kulturarbeit. Wir glauben, dass Diversität ein treibender Erfolgsfaktor ist, und freuen uns über Bewerbungen von Menschen unabhängig vom Geschlecht, ethnischer, sozialer und nationaler Herkunft, Religion, Alter, Behinderung, sexueller Orientierung und Familienstand. Bei uns zählen Deine Erfahrungen, Qualifikation und Deine Motivation. Wir laden Dich ein, Dich mit uns zu engagieren und Dich in das spannende Geschehen eines äußerst lebendigen und abwechslungsreichen, internationalen Geschäftsfeldes einzubringen.

## KONTAKT

[jobs@messe-berlin.de](mailto:jobs@messe-berlin.de)

<https://www.messe-berlin.de>

### Messe Berlin GmbH

Human Resources

Messedamm 22

14055 Berlin

Bewerben