



» Ich bin ein Messe-Berliner, weil mich die Menschen hier begeistern! «

Für unseren Geschäftsbereich IC suchen wir Sie als

## Head of international Sales Representative (m/w/d)

ab sofort; unbefristet; 39,0 Wochenstunden/Gleitzeit

### Ihre Aufgaben

- Sie fungieren als konzernweiter Impulsgeber, führen kontinuierliche Marktanalysen durch und achten auf Trends und Tendenzen am globalen Markt.
- Identifikation, Pflege und Ausbau von potenziellen Märkten und Kooperationspartnern weltweit
- Erreichung einer nachhaltigen, positiven Vertriebsentwicklung sowie einer starken und langfristigen Kunden- sowie Partnerbindung in unserem weltweiten Netzwerk
- Entwicklung der zentralen Vertriebsstruktur für unsere globalen Märkte
- Zielorientierte, fachliche und disziplinarische Führung eines internen, 4-köpfigen Teams sowie weiteren Schnittstellen extern
- Koordination, Überwachung und Betreuung der international aufgestellten Vertriebsorganisation
- Herleitung, Planung und Umsetzung von strategisch ausgerichteten Prozessoptimierungen und Implementierung von innovativen und digitalen Lösungen im internen Workflow
- Konzeption und Entwicklung von KPIs, Reportingstrukturen und Darstellung von Dashboards
- Selektion von potentiellen Märkten und stetige Weiterentwicklung der Vertriebsstrategien am internationalen Markt
- Internes und externes Stakeholdermanagement auf hochkarätiger und globaler Ebene

### Ihre Qualifikationen

Fachliche Voraussetzungen:

- Erfolgreich abgeschlossenes Masterstudium der Betriebswirtschaftslehre oder ähnlicher Bereiche
- Mehrjährige Führungserfahrung im strategischen Vertrieb
- Fundierte Expertise im internationalen Sales
- Gute Kenntnisse im internationalen Vertragsrecht
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse
- Von Vorteil: verhandlungssichere Spanisch-Kenntnisse

Persönliche Voraussetzungen:

- Analytische Fähigkeiten
- Affinität zu Sales und internationalem Vertrieb
- Ausgeprägtes Verantwortungsbewusstsein und Sorgfalt
- Unternehmerisches Denken; Eigeninitiative
- Hohe Reisebereitschaft
- Freude und Leidenschaft an strategischen und langfristigen Themen
- Durchsetzungsvermögen
- Hohe Lösungsorientierung; Beratungskompetenz
- Fähigkeit, sich rasch in unbekannte Themen und Zusammenhänge einzuarbeiten
- Hervorragende Kommunikationsfähigkeit; Überzeugungsvermögen
- Kooperationsfähigkeit und -willen
- Interkulturelle Kompetenz sowie Diversity-Kompetenz
- Flexibilität und Belastbarkeit

### Unser Angebot

- Eine spannende Position, in der Sie Verantwortung übernehmen und sich weiterentwickeln können
- Die Mitwirkung in einem dynamischen, innovativen Unternehmen mit internationaler Wachstumsperspektive
- Ein attraktives Arbeitsumfeld mit einer Vielzahl von sehr guten betrieblichen Sozialleistungen, flexiblen Arbeitszeiten und flachen Hierarchien verbunden mit einer zielgerichteten Personalentwicklung
- Vielfältige unternehmensinterne und externe Weiterbildungsmöglichkeiten
- Eine kollegiale Atmosphäre in einem hochmotivierten und sympathischen Team
- Ein aktives Gesundheitsmanagement

### Interessiert?

Wenn wir Sie interessiert haben und Sie sich in dem beschriebenen Profil wiedererkennen, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung, um am Erfolg unseres Unternehmens mitzuarbeiten.

Bitte senden Sie uns Ihre aussagekräftigen Unterlagen (mit Angabe Ihres frühesten Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung) unter dem Stichwort: **62/2018\_SG** an [jobs@messe-berlin.de](mailto:jobs@messe-berlin.de)

Bewerbungen geeigneter Schwerbehinderter und Gleichgestellter im Sinne des §2 Abs.3 des Sozialgesetzbuches IX sind erwünscht.

### Die Messe Berlin

Die Messe Berlin zählt mit ihren Tochtergesellschaften und Beteiligungen aufgrund ihrer nationalen und internationalen Aktivitäten in den Bereichen Messen, Ausstellungen und Kongresse zu den führenden Unternehmen der Branche in Deutschland. Sie lebt vom Erfolg ihrer Veranstaltungen und dem Engagement ihrer Mitarbeiter für die Zufriedenheit ihrer Kunden aus aller Welt.

Wir suchen Menschen, die unsere Unternehmenswerte teilen, unabhängig von ihrem kulturellen und sozialen Hintergrund oder ihrer aktuellen Lebenssituation. Wir laden Sie ein, sich mit uns zu engagieren und Ihre fachlichen Qualifikationen, beruflichen Erfahrungen und persönlichen Stärken in das spannende Geschehen eines äußerst lebendigen und abwechslungsreichen internationalen Geschäftsfeldes einzubringen.

Für unseren Geschäftsbereich IC suchen wir Sie als

**Head of international Sales Representative (m/w/d)**  
ab sofort; unbefristet; 39,0 Wochenstunden/Gleitzeit

### KONTAKT

[jobs@messe-berlin.de](mailto:jobs@messe-berlin.de)  
<http://www.messe-berlin.de>

Messe Berlin GmbH  
Human Resources  
Messedamm 22  
14055 Berlin

### BEWERBEN